

Comment créer une bonne campagne

d'influence?

Les 3 secrets d'Alexis Duvernoy

CEO de 18h08

On entend tout et n'importe quoi sur l'influence, et ça fait peur.



Alors, comment créer une campagne d'influence qui cartonne ?





Un budget bien pensé vaut mieux qu'un gros budget mal ciblé 🎯

Ce qu'il faut regarder, ce n'est pas le nombre d'abonnés mais bien les vues qualifiées ••

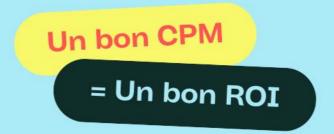


Et aussi:

- L'engagement
- La qualité du contenu
- 🖕 La notoriété réelle

MARKET SQUARE.

Le meilleur indicateur est le **CPM** = coût/1000 vues qualifiées

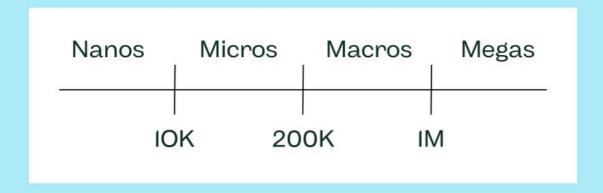


Et toutes les plateformes ne se valent pas : "Une vue YouTube est plus qualitative qu'une vue Instagram !" 📈





Ce n'est pas la taille qui compte en influence 🤏



Les profils avec le plus d'abonnés ne rapportent pas forcément le plus !

MARKET#NG SQUARE.

Créez une campagne en 3 phases :



Macros influenceurs pour créer le buzz initial

Contamination

Micros/nanos influenceurs pour relayer le message

Amplification

Publicités ciblées pour verrouiller la conversion

MARKET NG SQUARE.

SECRET 3

Ne tombez pas dans le piège du one shot 🔊



Collaborez avec des profils qui apportent des résultats



Capitalisez sur le long terme pour inspirer la confiance



Osez les impliquer pour exploser la conversion

Exit le unboxing traditionnel!

MARKET#NG SQUARE.

Pour gagner des abonnés de façon durable, créez une série avec un influenceur :

- 🤞 Épisode I sur son compte
- 🐇 Épisode 2 sur votre compte
- 🖖 Épisode 3 en ads

= Résultats garantis

MARKET#NG SQUARE.

En résumé



Ce n'est pas ce que vous dépensez qui compte, mais ce que vous gagnez



Les petits comptes engagés génèrent plus de leads avec moins de vues



Un influenceur peut créer un pic de visibilité mais c'est le tunnel qui assure la conversion

Plus sur les coulisses des campagnes d'influence dans cet épisode =





Les coulisses des campagnes

d'influence

(Ft. Alexis Duvernoy)

Disponible sur





