

MARKETING SQUARE.

Caroline Mignaux

Générer 1 million €
en 4 jours avec
un challenge

La méthode de **Margo Cunego**

Fondatrice de Boost ton Biz

Ils ont tendance à
nous agacer...



Trop bruyant

Trop forcé

 **Challenge** = Format qui vous
embarque pendant plusieurs jours
avec des lives et des devoirs quotidiens.

**MARKET⚡NG
SQUARE.**



Mais bien orchestrés, ils peuvent
être un systeme d'acquisition
redoutablement efficace.

Alors, prêt.e.s à vendre
sans manipuler ? 🙌

**MARKET⚡NG
SQUARE.**

ÉTAPE 1

Ouvrez la conversation pour mieux vendre



Avant pour engager votre audience
et attirer les bonnes personnes



Pendant pour rassurer, répondre
et garder l'attention



Après pour orienter vers l'offre et
lever les doutes éventuels

**MARKETNG
SQUARE.**

Sur Instagram, 50% des ventes se font en DM 

Message =

Autorisation

 Bloquez un créneau pour répondre quotidiennement à vos messages privés.

**MARKET⚡NG
SQUARE.**

ÉTAPE 2

**Faites tester votre offre
avant d'en parler**

Challenge 🔥

= Simulateur de transformation



L'objectif ? Déclencher une micro
transformation avant l'achat.

**MARKET⚡NG
SQUARE.**

N'expliquez pas, faites ressentir !



Le client parvient à se projeter



Il obtient déjà des résultats



Il comprend qu'il veut la suite



**MARKET⚡NG
SQUARE.**

ÉTAPE 3

Prouvez que ça en valait la peine !



Améliorez votre programme en continu grâce aux retours



Nourrissez votre notoriété des témoignages de clients satisfaits



Créez votre communauté pour recruter sans publicité

**MARKETNG
SQUARE.**

Ceux qui réussiront à vendre en 2025 feront ça :



Transmettre une expertise et apporter de la valeur



Adopter une posture naturelle et plus transparente



Mettre la priorité sur la satisfaction des clients

*Plus sur les challenges
dans l'épisode 459 🙌*

**MARKETING
SQUARE.**

MARKETING SQUARE.

Caroline Mignaux

Comment vendre grâce à **un challenge ?**

(Ft. Margo Cunego)

Disponible sur

