

BUSINESS L(A)UNCH



**5 LEÇONS POUR CRÉER UNE BOÎTE
QUI RÉVOLUTIONNE SON SECTEUR**

SÉBASTIEN DE LAFOND

Co-fondateur de Meilleurs Agents



En 2008, Sébastien et ses associés lancent
Meilleurs Agents avec une ambition :

**Rendre accessible à tous,
les prix du marché immobilier.**

Aujourd'hui, l'idée s'est transformée en
empire valorisé à + de 200M€.

LEÇON 1

CASSER LES CODES À CONDITION DE RASSURER



Un oeil extérieur permet de repérer les anomalies.



Mais entourez-vous de personnes du secteur pour tester votre produit et confronter vos idées.

LEÇON 2

PAS DE RECETTE POUR CHOISIR VOS ASSOCIÉS

Soyez attentifs à ces 3 points :



Faire preuve d'intégrité les uns envers les autres



Avoir des compétences complémentaires



Apprécier passer du temps ensemble

Faites le test :

**TRAVAILLER ENSEMBLE
PENDANT 3 MOIS **AVANT**
DE VOUS ASSOCIER**



LEÇON 3

ACCEPTEZ DE FAIRE DES ERREURS

Mettez (parfois) votre ego de côté
et faites preuve d'humilité.



Vos erreurs ne vous discréditent
pas si vous les corrigez vite.

LEÇON 4

METTEZ LA PRIORITÉ SUR LE PRODUIT



Développer le meilleur produit possible et respecter la promesse



Apporter de la valeur pour convaincre avant de vendre

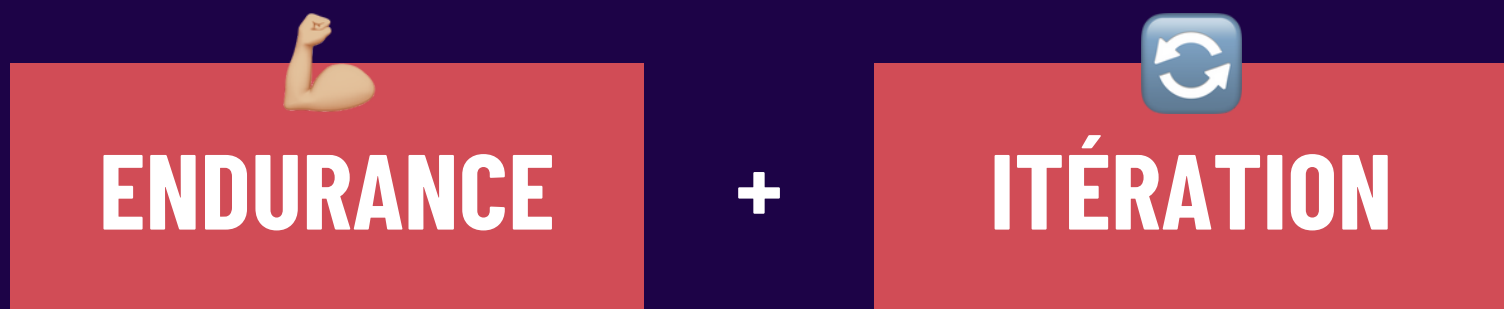


Monétiser avec les offres et les outils premium

LEÇON 5

LANCER UNE ENTREPRISE PREND DU TEMPS

Ce qui fait la différence :



En vérité, Meilleurs Agents a mis
8 ans à vraiment décoller.

Kit de survie de Sébastien :



Évacuer le stress avec une activité physique régulière



S'octroyer des vacances et des weekends



Prendre soin de sa santé mentale et physique

Plus sur les débuts de Meilleurs Agents dans l'épisode 460 🙌

BUSINESS L(A)UNCH

**IL A RÉVOLUTIONNÉ
LE SECTEUR IMMOBILIER**

(Ft. Sébastien de Lafond)

Disponible sur

